

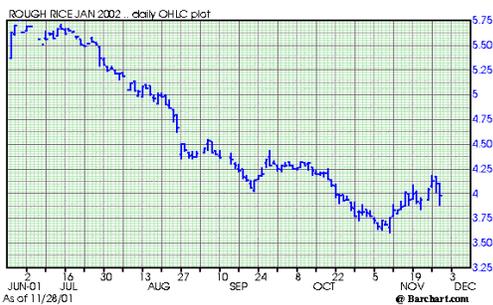
Experiencias en el Convenio de Arroz

Ministerio de Agricultura y Ganadería
República de El Salvador



Entorno del subsector arrocero antes del convenio

- ♦ Falta de confianza entre sectores
- ♦ Pagos arbitrarios en algunos casos
- ♦ Desorden en la comercialización
- ♦ Desplome del precio mundial



Contingente de desabastecimiento de arroz granza

- ♦ Aranceles vigentes de 40% para arroz granza y oro.
- ♦ Se establece un contingente de desabastecimiento de arroz granza equivalente al déficit del país.
- ♦ Arancel de arroz granza en contingente: 0%.
- ♦ Se abre el contingente solamente si se ha comprado todo el arroz granza nacional ofrecido en el convenio el año anterior.

Contingente de desabastecimiento de arroz granza

- ♦ Los beneficios que hayan comprado arroz granza nacional en el convenio pueden acceder al contingente en la misma proporción que su compra nacional (si compra 5% de la cosecha nacional ofrecida en la Bolsa, tiene derecho a 5% del contingente).
- ♦ El ahorro arancelario del contingente de desabastecimiento se aproxima al sobreprecio total pagado a los productores nacionales.

Porque usar la Bolsa

- ♦ Transparencia.
- ♦ Confianza en garantía de pago.
- ♦ Facilidades de información.
- ♦ Bajos costos administrativos.

Experiencias

- ♦ Avance enorme en la cooperación entre los sectores.
- ♦ El proceso participativo es más difícil pero sus resultados son mejores.
- ♦ Impacto fiscal por la formalización de la compraventa.
- ♦ Incentivo para el mejoramiento de calidad.
- ♦ Vehículo para asistencia en otras etapas del proceso (financiamiento, asistencia técnica).
- ♦ Comisión de Supervisión activa.

Problemas encontrados

- ♦ “Complejidad” de sistema de pago por calidad.
- ♦ Desunión de los beneficios en algunos momentos.
- ♦ Plazo de tiempo para que los pagos lleguen a manos de los productores.
- ♦ Definición de representación de los productores.

Observaciones

- ♦ Son acuerdos privados que el gobierno acompañe.
- ♦ No hay una fórmula mágica.
- ♦ Flexibilidad en la formulación y administración.
- ♦ Importancia de balance entre las partes.
- ♦ Establecimiento de un precio mínimo al productor (equivalente a venta de miga re-convertida en granza).
- ♦ Un supervisor técnico neutral, respetado y eficiente es clave.
- ♦ Importancia de capacitación a productores.